

Rovi

Resultados financieros del período de nueve meses finalizado el 30 de septiembre de 2013



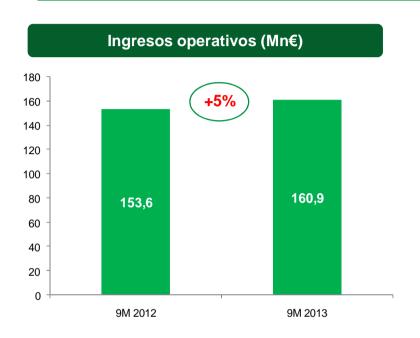
Informe con previsiones de futuro

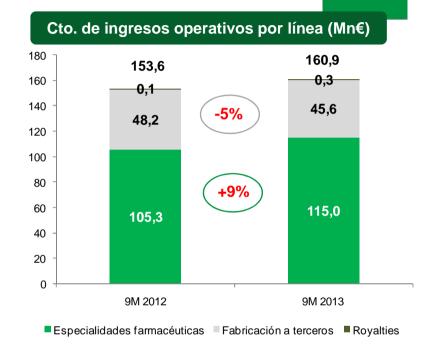
Esta presentación contiene informaciones con previsiones de futuro. Dichas informaciones con previsiones de futuro implican riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores que pueden hacer que los resultados, la rentabilidad o los logros reales de ROVI, o los resultados industriales, sean materialmente diferentes de los resultados, rentabilidad o logros futuros, expresados o implícitos en dichas informaciones sobre previsiones de futuro. Las informaciones contenidas en esta presentación representan las perspectivas y previsiones de ROVI a la fecha de esta presentación. ROVI desea hacer constar que los acontecimientos y desarrollos futuros pueden provocar cambios en dichas perspectivas y previsiones. Ello no obstante, si bien ROVI puede optar por actualizar estas informaciones con previsiones de futuro en algún momento posterior, desea advertir expresamente que no está obligada a hacerlo. Estas declaraciones con previsiones de futuro no deben tomarse como base, en el sentido de que representan las perspectivas o previsiones de ROVI, en cualquier fecha posterior a la fecha de esta presentación.



Crecimiento liderado por la fortaleza del negocio de especialidades farmacéuticas...



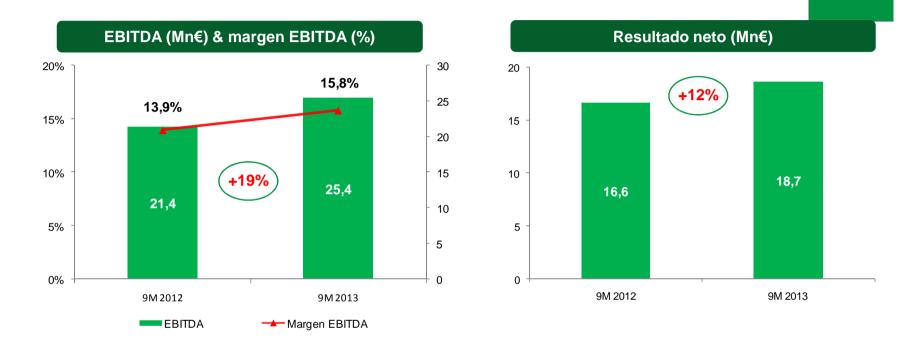




- Los ingresos operativos aumentaron un 5% en 9M 2013 como resultado de:
 - ✓ La fortaleza del negocio de especialidades farmaceúticas, cuyas ventas crecieron un 9%, a pesar del descenso del 9% experimentado por el mercado farmaceútico español en 9M 2013.
 - ✓ Las ventas de fabricación a terceros descendieron un 5% en 9M 2013 como consecuencia de una menor producción para Merck Sharp & Dohme (MSD).
- A pesar de la difícil situación en la que se encuentra la industria farmacéutica española y de la caída del 9%-10% esperada por Farmaindustria¹ para el ejercicio 2013, ROVI confía en seguir creciendo.

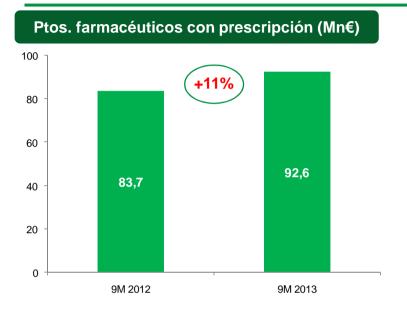


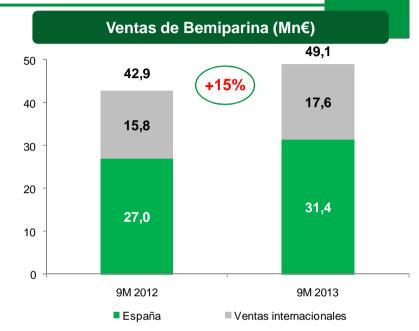
...con una rentabilidad elevada



- > El **EBITDA** aumentó un 19% hasta los 25,4Mn€ en 9M 2013, reflejando un incremento en el margen EBITDA de 1,9 pp hasta el 15,8% en 9M 2013 desde el 13,9% en 9M 2012.
- > El **resultado neto** aumentó un 12% hasta los 18,7Mn€ en 9M 2013.



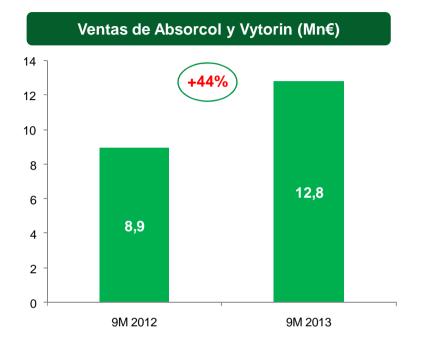


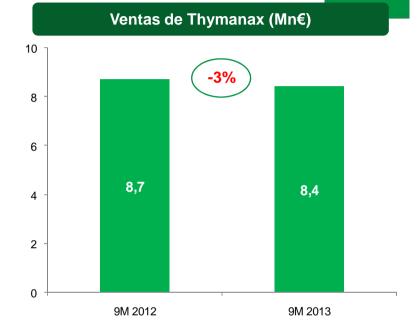


- Las ventas de **productos farmacéuticos con prescripción** crecieron un 11% en 9M 2013.
 - ✓ En sept. de 2012, ROVI y UCB alcanzaron un acuerdo por el que pusieron fin a su relación comercial sobre Cimzia. Desde el 15 de junio de 2010, Cimzia había sido co-promocionado en España por ROVI y UCB de manera conjunta.
 - ✓ Excluyendo el impacto de la co-promoción de Cimzia en 9M 2012, las ventas de los productos farmacéuticos con prescripción se incrementaron en un 12% en 9M 2013.
- Las ventas de **Bemiparina** se incrementaron en un 15% en 9M 2013.
 - ✓ Las ventas en España crecieron un 16%.
 - ✓ Las ventas internacionales aumentaron un 11% debido a una mayor presencia en países donde ya estaba presente y al lanzamiento del producto en 3 nuevos países, Corea del Sur, Líbano y Emiratos Árabes Unidos.





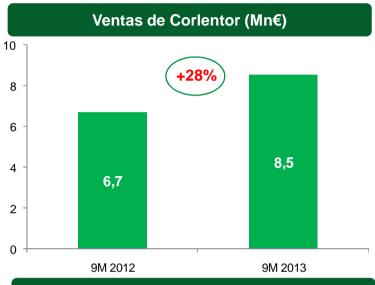




- ➤ Las ventas de **Absorcol y Vytorin**, la primera de las cinco licencias de MSD lanzada en enero de 2011, crecieron un 44% hasta alcanzar 12,8Mn€ en 9M 2013.
- Las ventas de Thymanax, un antidepresivo innovador de Laboratorios Servier, lanzado en marzo de 2010, disminuyeron un 3% hasta alcanzar 8,4Mn€ en 9M 2013, influidas por el último paquete de medidas introducidas por el gobierno en abril de 2012. No obstante, las ventas de Thymanax registraron un crecimiento del 4% durante 3T 2013.

Buen comportamiento de la cartera de productos (2/2)

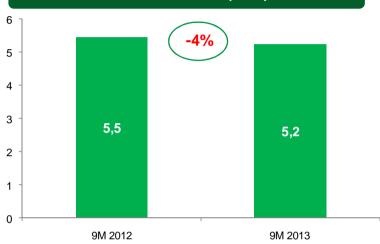








Ventas de Exxiv (Mn€)

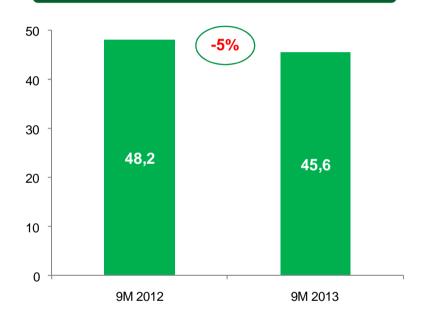


➤ Las ventas de **Osseor**, un producto de prescripción para el tratamiento de la osteoporosis postmenopáusica de Servier, disminuyeron un 30% hasta alcanzar los 3,3Mn€ en 9M 2013.



Servicios de fabricación a terceros de valor añadido

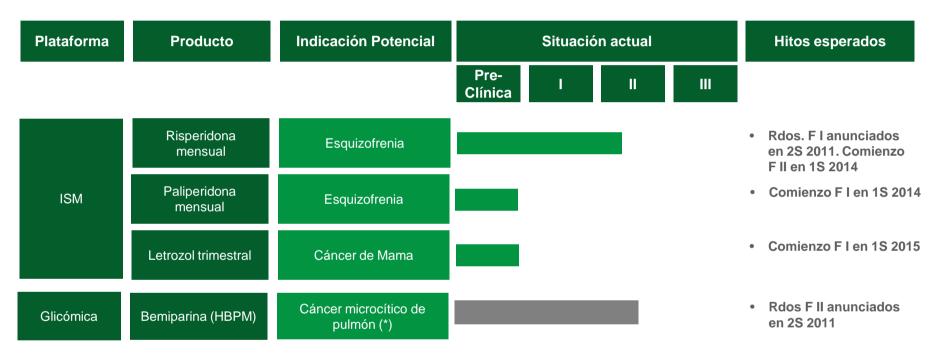
Ventas de fabricación a terceros (Mn€)



- Las ventas de fabricación a terceros se redujeron un 5% en 9M 2013, hasta los 45,6Mn€.
- ➤ Evolución muy positiva de la planta de inyectables, cuyos ingresos aumentaron un 31% hasta alcanzar 16,8Mn€ en 9M '13.
- ➤ Los ingresos procedentes de la planta Frosst Ibérica alcanzaron los 28,8Mn€ en 9M 2013 frente a los 35,3Mn€ en 9M 2012 como consecuencia de una menor producción para MSD.
- > 25% de capacidad ociosa en la planta Frosst Ibérica.
- ➤ 40% de capacidad ociosa en la planta de inyectables.



Foco en la plataforma de liberación de fármacos



^{*} Actualmente en búsqueda de un socio estratégico para continuar el desarrollo clínico





Ingresos operativos 2012

201,9Mn€



Ingresos operativos 2013

banda media de la 1^a decena – banda alta de la 1^a decena



Ingresos operativos 2014

banda media de la 1^a decena – banda alta de la 1^a decena

Nuestros principales pilares de crecimiento

Especialidades farmacéuticas

- Bemiparina
- Lanzamientos recientes como Vytorin y Absorcol
- Cartera existente (Corlentor, Thymanax, agentes de contraste...)
- Nuevos lanzamientos de productos bajo licencia

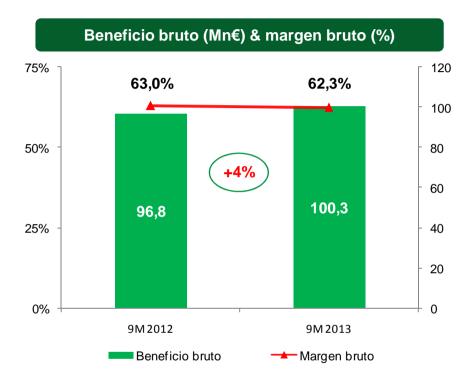
Fabricación a terceros

- 40% de capacidad ociosa en la planta de inyectables
- 25% de capacidad ociosa en la planta de formas orales
- Adquisición de nuevos clientes en ambas plantas



Margen bruto afectado negativamente por la mayor producción a terceros en Frosst Ibérica





- Ligera erosión del margen bruto de 9M 2013 afectado negativamente por:
 - el incremento de la producción para otros clientes en la planta Frosst Ibérica, que contribuyeron con márgenes menores que MSD;
 - ✓ la reducción de los precios de los agentes de contraste para diagnóstico por imagen y otros productos hospitalarios que no impidió la consecución de mayores ventas como consecuencia de mayores volúmenes vendidos; y
- La disminución del coste de la materia prima de Bemiparina tuvo un impacto positivo en el margen bruto de 9M 2013.
- ➤ En 9M 2013, ROVI continuó comprando la materia prima de Bemiparina a aproximadamente 35€ el millón de unidades internacionales y espera que esta tendencia se mantenga estable durante 2013.
- ROVI espera que el margen bruto de 2013 se mantenga prácticamente en línea con 2012, principalmente por la reducción del coste de la materia prima de Bemiparina.

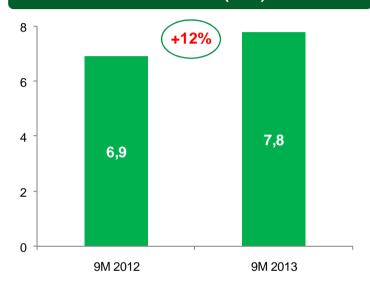


Control estricto de los costes



80 -2% 60 -40 -68,4 67,1 20 -9M 2012 9M 2013

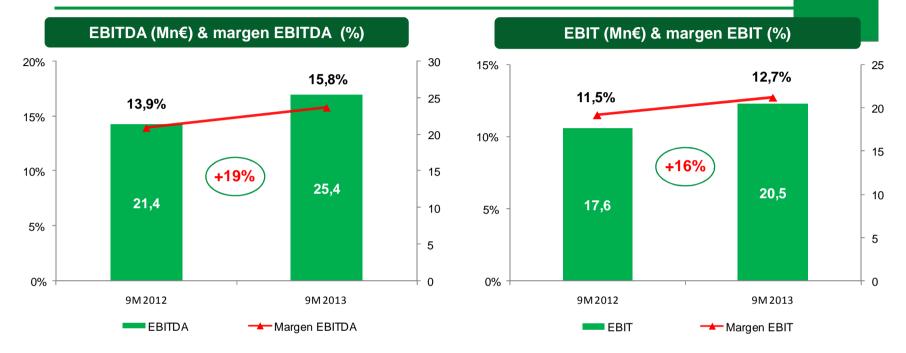
Gastos en I+D (Mn€)



- ➤ Los **gastos de ventas, generales y administrativos** disminuyeron un 2% hasta 67,1Mn€ en 9M 2013, debido principalmente a:
 - ✓ el recorte de parte del equipo comercial de ROVI como consecuencia de la finalización de la relación comercial con UCB sobre Cimzia en septiembre de 2012; y
 - ✓ un control estricto de los costes por parte de ROVI.
- ➤ Los **gastos en I+D** aumentaron un 12% en 9M 2013, reflejo de las inversiones centradas en nuestra cartera de productos en desarrollo.



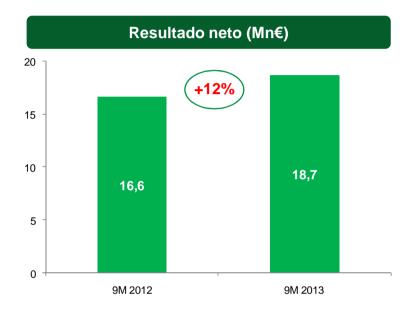
EBITDA & EBIT



- > El **EBITDA** aumentó un 19% hasta los 25,4Mn€ en 9M 2013, reflejando un incremento en el margen EBITDA de 1,9 pp hasta el 15,8% en 9M 2013 desde el 13,9% en 9M 2012.
- ➤ Los **gastos de depreciación y amortización** se incrementaron un 32% en 9M 2013 como resultado de las nuevas compras de inmovilizado realizadas en los últimos doce meses.
- > El **EBIT** aumentó un 16% hasta los 20,5Mn€ en 9M 2013, reflejando un incremento en el margen EBIT de 1,2 pp hasta el 12,7% en 9M 2013 desde el 11,5% en 9M 2012.

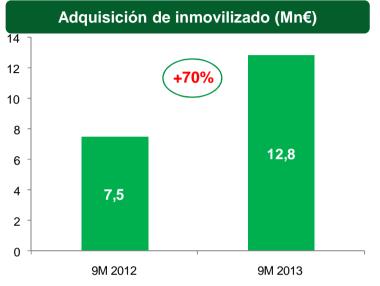


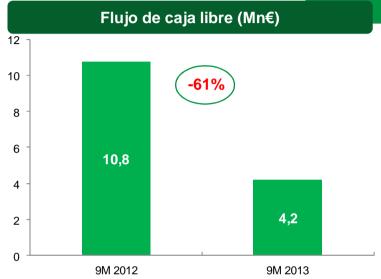




- El resultado neto aumentó un 12% hasta 18,7Mn€ en 9M 2013.
- ➤ Tasa fiscal efectiva de 4,1% en 9M 2013 vs 3,4% en 9M 2012. Esta favorable tasa fiscal efectiva se debe a:
 - ✓ deducción de gastos de I+D existentes; y
 - ✓ activación de bases imposibles negativas de Frosst Ibérica.
 - ✓ Frosst Ibérica tiene BINs de 62,8Mn€ a 31.12.12; 5,3Mn€ se utilizaron en el Impuesto de Sociedades de 2012 y 5,5Mn€ en 9M 2013.
 - ✓ De acuerdo con el decreto-ley de jul. 12, las siguientes medidas afectan al impuesto a pagar:
 - √ la limitación de la compensación de las BINs; y
 - el incremento del tipo impositivo del pago fraccionado así como del desembolso mínimo de dicho pago.
 - ✓ De acuerdo con el decreto-ley de dic.12, la siguiente medida afecta al impuesto a pagar:
 - ✓ la limitación al 70% de la deducción en la base imponible de la amortización del inmovilizado material e inmaterial de 2013 y 2014.
 - ✓ Gasto por impuesto de sociedades de 109 mil euros registrado en 9M 2013 por la inspección fiscal realizada al grupo ROVI para 2007-2008.



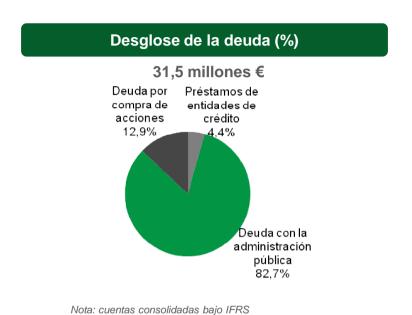




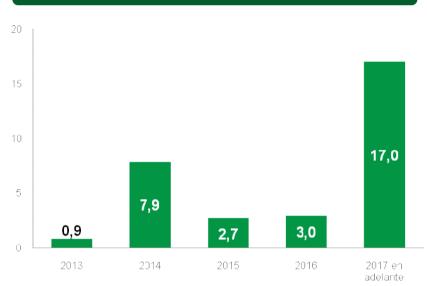
- > 12,8Mn€ de inversión en inmovilizado en 9M 2013.
 - ✓ 4,3Mn€ de inversiones en inmovilizado material asociadas a la planta de inyectables, vs 1,8Mn€ en 9M 2012;
 - ✓ 0,8Mn€ de inversiones en inmovilizado material asociadas a la planta de Alcalá, vs 1,9Mn€ en 9M 2012;
 - ✓ 0,4Mn€ de inversiones en inmovilizado material asociadas a la planta de Granada en 9M 2013 vs. 1,7Mn€ en 9M 2012;
 - ✓ 1,9Mn€ de inversiones en mantenimiento, vs 2,1Mn€ en 9M 2012.
 - ✓ El resto de las inversiones en 9M 2013 se corresponden con el ejercicio de la Opción de Compra sobre Rhodogil.
- > ROVI espera que las **inversiones para 2013** se sitúen en línea con la cifra de 2012, excluyendo el impacto del ejercicio de la Opción de Compra sobre Rhodogil.
- > El flujo de caja libre disminuyó hasta los 4,2Mn€ en 9M '13 desde los 10,8Mn€ en 9M '12 como resultado principalmente de:
 - ✓ el cobro, en junio 2012, de 12,4Mn€ de facturas pendientes con las Administraciones Públicas vencidas a 31 dic. '11, y
 - ✓ el incremento del 70% de las inversiones en adquisición de inmovilizado en 9M 2013.



Deuda financiera







- > 96% de la **deuda** es a tipo de interés 0%.
- > Deuda con la administración pública representa el 83% del total de la deuda.
- Posición de tesorería bruta de 37,4Mn€ a 30 de septiembre de 2013 vs 45,9Mn€ a 31 de diciembre de 2012.
- Posición de tesorería neta de 5,9Mn€ a 30 de septiembre de 2013 vs 7,5Mn€ a 31 de diciembre de 2012.
- > Flexibilidad financiera holgada.
- El 3 de julio ROVI pagó un **dividendo** con cargo a los resultados de 2012 de 0,1366 euros/acción. Este dividendo significó un incremento del 8% comparado con el dividendo pagado con cargo a los resultados de 2011.



Noticias esperadas para 2013 – 1S 2014

Especialidades farmacéuticas

➤ Lanzamiento de nuevos productos bajo licencia

Fabricación a terceros

> Anuncio de nuevos contratos

I+D

➤ Inicio de Fase II de ISM-Risperidona®



Para más información, puede ponerse en contacto con:

Juan López-Belmonte Consejero Delegado 91 375 62 35 <u>ilopez-belmonte@rovi.es</u> <u>www.rovi.es</u>

Javier López-Belmonte Director Financiero 91 375 62 66 javierlbelmonte@rovi.es www.rovi.es

Marta Campos Martínez Relación con Inversores 91 244 44 22 mcampos@rovi.es

www.rovi.es

Virginia Pérez Repes
Relación con Inversores
91 244 44 22
vperez@rovi.es
www.rovi.es